

Distribution Mobile

التوزيع موبايل



تعريف:

تطبيق Distribution Mobile لإدارة تنفيذ مهام خطة توزيع يومية بمساراتها المحددة لعملاء مستهدفين في بيئة مهنية ومميزات عملية تدعم التوزيع الأفضل والسريع للبضاعة في السوق وتوثيق علاقة متميزة مع العملاء.

وللتطبيق مؤشرات إنجاز آنية لمدوب التوزيع، ويتم تحديث البيانات في التطبيق مع سيرفر المنشأة أولاً بأول.



بيئة المستخدم:

- يثبت في الجوال ويتصل بنظام التوزيع في سيرفر أونكس بالمنشأة، وعند الدخول يطلب من المستخدم تحديد مهمته.
- يستطيع المستخدم إجراء نسخ احتياطي يومي لعملياته.
- يمكن البحث عن أي عميل أو أي تفاصيل في التطبيق.
- تُضبط خيارات ومتغيرات التعامل مع العملاء والبضاعة من نظام التوزيع ويتم تحديد صلاحيات مستخدم التطبيق.

المستفيدون:

شركات التوزيع الذين يستخدمون مندوبون بسيارات توزيع البضاعة لمواقع العملاء في المدن وخارجها، ويحتاجون Distribution Mobile لتوثيق عملياتهم من الجوال أولاً بأول.

تقنيات العمل:

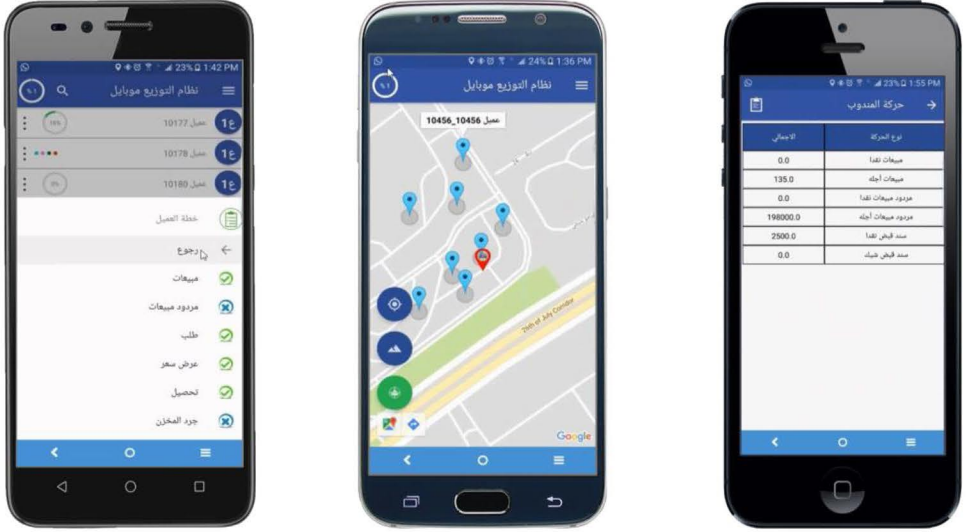
- يعمل Distribution Mobile في بيئة Android فقط.
- يمكن استخدامه متصلاً أو غير متصل بالإنترنت.
- يستخدم خرائط الـ GPS في عملياته، مثل: تحديد مواقع العملاء، استعراض عملاء قرييون، وصول المندوب بسيارته للعميل، فتح زيارة للعميل بالوصول لنطاقه، وغيرها.
- يفتح زيارة المندوب للعميل بقراءة باركود خاص بالعميل.
- يتيح للعميل التوقيع على المستند.
- يُرسل الفاتورة أو العرض أو أي وثيقة للعميل عبر شبكات التواصل أو بطابعات تدعم الموبايل بتقنيه iprint & eprint

أهم الوظائف:

- 1 إعداد خطة سير يومية بأهداف محددة على مستوى كل عميل ستم زيارته واعتمادها من المسئول لتنفيذها.
- 2 إصدار مستند خطة، مثل: فاتورة بيع، سند تحصيل، عرض سعر، كشف حساب، طلب بضاعة، أو غيره.
- 3 جرد البضاعة المتوفرة لدى العميل أو في سيارة المندوب لتحديث بيانات الأصناف في المخازن.
- 4 تحرير المندوب طلب تحويل مخزني من مخازن الشركة لمخزن سيارته لتجهيز بضاعة مطلوبة للسوق.
- 5 إضافة بيانات مسح أولية لاحتياجات عملاء، وبيانات متجددة لمستهدفين أثناء تنفيذ الخطط اليومية.

أهم المميزات:

- 1 العمل في التطبيق بدون خطة أو بخطة يومية معتمدة بكل مهامها وصرف بضاعتها لمخزن المندوب (سيارة التوزيع).
- 2 استعراض المندوب تقارير حركة مبيعاته وتفاصيل مخزنه.
- 3 متابعة المندوب نسبة إنجاز خطته وعلى مستوى كل عميل.
- 4 استخدام إجراء فتح الزيارة لتأكيد وصول المندوب للعميل.
- 5 إمكانية تعديل بيانات التواصل مع العملاء.



تحديث البيانات يوميا:

- بأي وقت يمكن تحديث البيانات مع السـيرفر عندما يكون جوال المندوب الذي فيه التطبيق Online
- قبل مغادرة المندوب للسوق لتنفيذ خطته يتم تحديث بيانات العملاء وبيانات الخطة وبيانات الأصناف بأسعارها وخصوماتها وكل التفاصيل المرتبطة بالمندوب.
- بعد عودة المندوب من السوق يكون التحديث لتبادل كل جديد ولترحيل الفواتير والسندات والطلبات وكل بيانات اليوم لنظام التوزيع في الأونكس بالمنشأة.